

Flávio Alexandre dos Santos

Casado, 50 anos
Endereço: Rua Eduardo Fonseca, 78 A – Recife - PE
- Celular: (081) 98796.9133
e-mail: f.alex020808@gmail.com



Objetivo

Agregar valores e contribuir no desenvolvimento de atividades relacionadas a área comercial, bem como demais áreas fins.

Escolaridade

Superior Completo – Relações Públicas

Escola Superior de Relações Públicas

Cursos

Técnico em Vendas

Logística e distribuição

TTI – Técnico em transações imobiliária

Experiência profissional

· CLAVI SEGUROS 12/2023 a Atual

Consultor de Seguros (Autônomo)

Atividades: Vendas de seguros Auto/RE e Planos de Saúde gestão da carteira atual e manutenção de clientes no segmento de mercado. Acompanhamento de emissão de apólices, endosso e pagamento.

· ODONTOPREV 04/2023 a 12/2023

Consultor de vendas

Atividades: Prospecção de clientes PJ e consultoria a corretoras de seguros, na venda de planos odontológicos PME e Empresarial, emissão e acompanhamento de relatórios e participação de reuniões de rotina.

· CLAVI SEGUROS 04/2019 a 04/2023

Consultor de Seguros (Autônomo)

Atividades: Vendas de seguros Auto/RE e Planos de Saúde gestão da carteira atual e manutenção de clientes no segmento de mercado. Acompanhamento de emissão de apólices, endosso e pagamento.

· C2C - VR Benefícios 07/2018 a 04/2019

Consultor de Vendas

Atividades: Prospecção da carteira PJ junto a Caixa Econômica, treinar e incentivar os gerentes das agências visitadas, propondo ofertar cartões de benefícios da VR aos clientes correntistas (Pessoa Jurídica).

· SAINT CORRETORA DE SEGUROS 12/2016 a 07/2018

Consultor de Seguros (Autônomo)

Atividades: Vendas de seguros Auto/RE, gestão da carteira atual e manutenção de clientes no segmento de mercado. Acompanhamento de emissão de apólices, endosso e pagamento.

· FIDELIDADE CORRETORA DE SEGUROS 12/2015 a 12/2016

Consultor de Seguros

Atividades: Vendas de seguros Auto/RE, gestão da carteira atual e manutenção de clientes no segmento de rede do Bradesco. Análise de relatório, reporte a sucursal através da gerência de atendimento.

· BENEFÍCIO CERTO 04/2015 a 12/2015

Gerente de Filial

Prospecção de clientes, para gerenciamento de benefícios das empresas, administração da filial, manutenção da carteira do nordeste, emissão de relatórios gerenciais, semanal e mensal. Reuniões de acompanhamento de vendas.

- GRUPO SAGE / EBS SISTEMAS 06/2014 a 11/2014

Gerente de Contas

Atividades: Visitas de prospecção de empresas, direcionadas ao mercado PME de qualquer segmento, para venda de serviços e locação de sistemas de gestão contábil e empresarial.

- VIVAREAL PORTAL IMOBILIÁRIO 04/2013 a 04/2014

Executivo de Vendas

Atividades: Visitas de prospecção e pós-vendas a clientes, direcionado ao mercado imobiliário, venda de contrato de divulgação de imóveis no portal imobiliário em Recife, elaboração de relatórios comerciais e planejamento de vendas.

- CONVÊNIOS CARD 10/2012 a 03/2013

Gerente de negócios

Atividades: Prospecção e manutenção de clientes, cadastro de empresas, emissão de relatórios da carteira de clientes, Benefícios e todos os produtos oferecidos pela empresa, credenciamento e suporte a rede credenciada, atuação na região de Pernambuco e Alagoas.

- VALE CARD 08/2010 a 09/2012

Gerente de negócios / Executivo de Relacionamento

Atividades: Responsável pela prospecção e manutenção de clientes, cadastro de empresas, emissão de relatórios da carteira de clientes, implantação do sistema de Gestão de frota, Benefícios e todos os produtos oferecidos pela empresa, retenção de clientes, agregar novos produtos a carteira, suporte a rede credenciada, atuação na região de Pernambuco, Paraíba e Alagoas, além de ser procurador da empresa em licitações públicas.

Informática

Domínio dos aplicativos do Windows, Word, Excel, Power Point, Internet, Intranet, JDE e Siebel, S-Mark e Siag.

Referências Profissionais

- Jefferson Henrique (Saint seguros) F.: 81 – 98671.9961
- João Henrique (Odontoprev) F.: 81 - 99490-8484

Flávio Santos