



GABRIEL BARROS

GESTOR COMERCIAL

☎ (81) 99668-5630

✉ Gabrielnbarrosx@gmail.com

📍 Rua Turim, nº 331 A, Ipsep, Recife - PE



Profissional dedicado com experiência em gestão comercial e liderança de equipes. Experiência comprovada em planos de saúde. Habilidades em liderança, vendas, marketing, relacionamento com clientes, análise de mercado, desenvolvimento de produtos e gestão de relacionamentos.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

- **Ensino Médio Completo (2016 - 2018)**
Escola Técnica Estadual Maria Eduarda Ramos de Barros (2018).
- **Técnico em Administração (2016 - 2018)**
Escola Técnica Estadual Maria Eduarda Ramos de Barros (2018).
- **Arquitetura e Urbanismo (Cursando)**
Centro Universitário dos Guararapes – UNIFG

HABILIDADES

- Inglês Avançado
- Espanhol Intermediário
- Liderança
- Adaptabilidade
- Comunicação Eficaz
- Gestão de Qualidade
- Planejamento Estratégico

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

- **Comercial Ferreira & Terencio LTDA**
Cargo: Aprendiz em serviços de supermercado
Atividades: Atendimento ao cliente, embalar, devolução de mercadoria, reposição de produtos na prateleira, recebimento de mercadoria para estoque, experiência em caixa.
- **Marketing Call Service**
Cargo: Agente de Telemarketing
Atividades: Atendimento ativo, prospecção de clientes, esclarecimentos de dúvidas e suporte ao cliente.
- **Ronaldo Refrigeração**
Cargo: Atendente
Atividades: Recepção, atendimento, controle de pagamentos, agendamento de serviços e organização de horários.
- **Sousa & Freire Corretora de Planos de Saúde e Benefícios LTDA**
Cargo: Auxiliar Administrativo
Atividades: Experiência nos planos: individuais, adesão, PME e odontológico; Atividades de rotinas administrativas; Atendimento ao Público e Telefônico; Análise e cadastro de Propostas de Pessoa Física e Jurídica, alterações cadastrais, cancelamento de plano e reativação; Emissão de carteiras do plano para os clientes; Impressão e envio 2º via do boleto; Recebimento e conferência de propostas; Digitação de documentos em geral no sistema e arquivamento de documentos da área; Manuseio e análise de documentos; Suporte a vendedores; Relatórios e controle de planilhas.

- **ASSCOMPE - Associação dos Comerciantes de Pernambuco**
Cargo: Gestor Comercial
Atividades: Desenvolvimento de estratégias comerciais; Gestão de equipe; Suporte a corretores, supervisores e adm's; Ações de marketing e relacionamento com o mercado; Visitas comerciais; Treinamento e capacitação de corretores; Acompanhamento de vendas; Desenvolvimento de campanhas comerciais; Análise e acompanhamento de mercado.
- **ASSBRA - Associação Assistencial aos Servidores Públicos de Pernambuco**
Cargo: Gestor Comercial
Atividades: Desenvolvimento de estratégias comerciais; Gestão de equipe; Suporte a corretores, supervisores e adm's; Ações de marketing e relacionamento com o mercado; Visitas comerciais; Treinamento e capacitação de corretores; Acompanhamento de vendas; Desenvolvimento de campanhas comerciais; Análise e acompanhamento de mercado.
- **CORRETA SEGUROS - Assessoria de Benefícios**
Cargo: Executivo Comercial
Atividades: Prospecção de novos clientes, tanto pessoa física quanto jurídica, identificando oportunidades de negócio e oferecendo soluções adequadas às necessidades de cada perfil; Apresentação de propostas comerciais; Condução de negociações e acompanhamento de todas as etapas até o fechamento do contrato; Análise detalhada do perfil dos contratantes; Relacionamento ativo no pós-venda, esclarecendo dúvidas, acompanhando reajustes e buscando a fidelização dos clientes; Participação em treinamentos e apresentações comerciais para empresas, ampliando o alcance e a visibilidade dos serviços oferecidos; Atuação no marketing e desenvolvimento de campanhas de mercado.